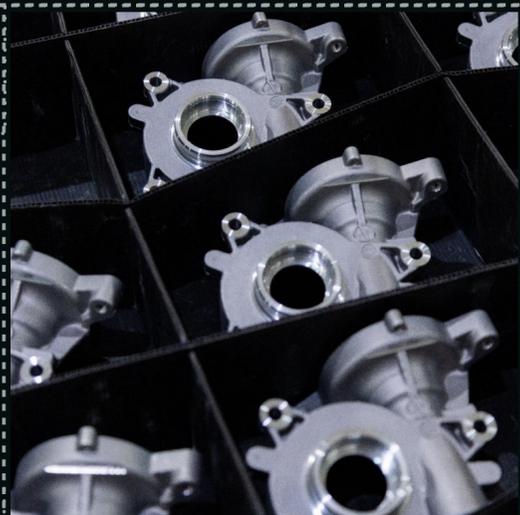




TEKNIA

Your manufacturing partner for mobility



Resultados del Grupo
Primer semestre 2024





FACTURACIÓN	220,5 M€ -3,8% vs 1S 2023	Facturación en línea con respecto al primer semestre del 2023, pese a los retrasos de proyectos de los clientes.
EBITDA	23,4 M€ -2,9% vs 1S 2023	EBITDA en línea con lo presupuestado, centrado en la optimización de la estructura de costes durante el segundo semestre.
% MARGEN EBITDA	10,6% +0,1pp vs 1S 2023	Margen EBITDA consolidado, pese al menor volumen de facturación. Confirmación del cumplimiento el plan estratégico.
BENEFICIO NETO	5,27 M€ -43% vs 1S 2023	Pese al estricto control de los spreads, el resultado neto impactado por un aumento de coste de la financiación a tipos variables. Asimismo, se registró un aumento de los FX negativos.
DEUDA NETA / EBITDA	x2,24 x2,21 in 1S 2023	Ratio de deuda neta / EBITDA resiliente, confirmando el sólido perfil financiero.
CAJA	17,5 M€ €17M in 1S 2023	Foco en la generación de caja pese a la intensificación de los esfuerzos en CAPEX.
CAPEX	19,6 M€ 8,9% sobre ventas	Esfuerzo inversor para asegurar la producción de las nuevas captaciones y la mejora continua de procesos.





Cumplimiento presupuestario en un contexto de incertidumbre

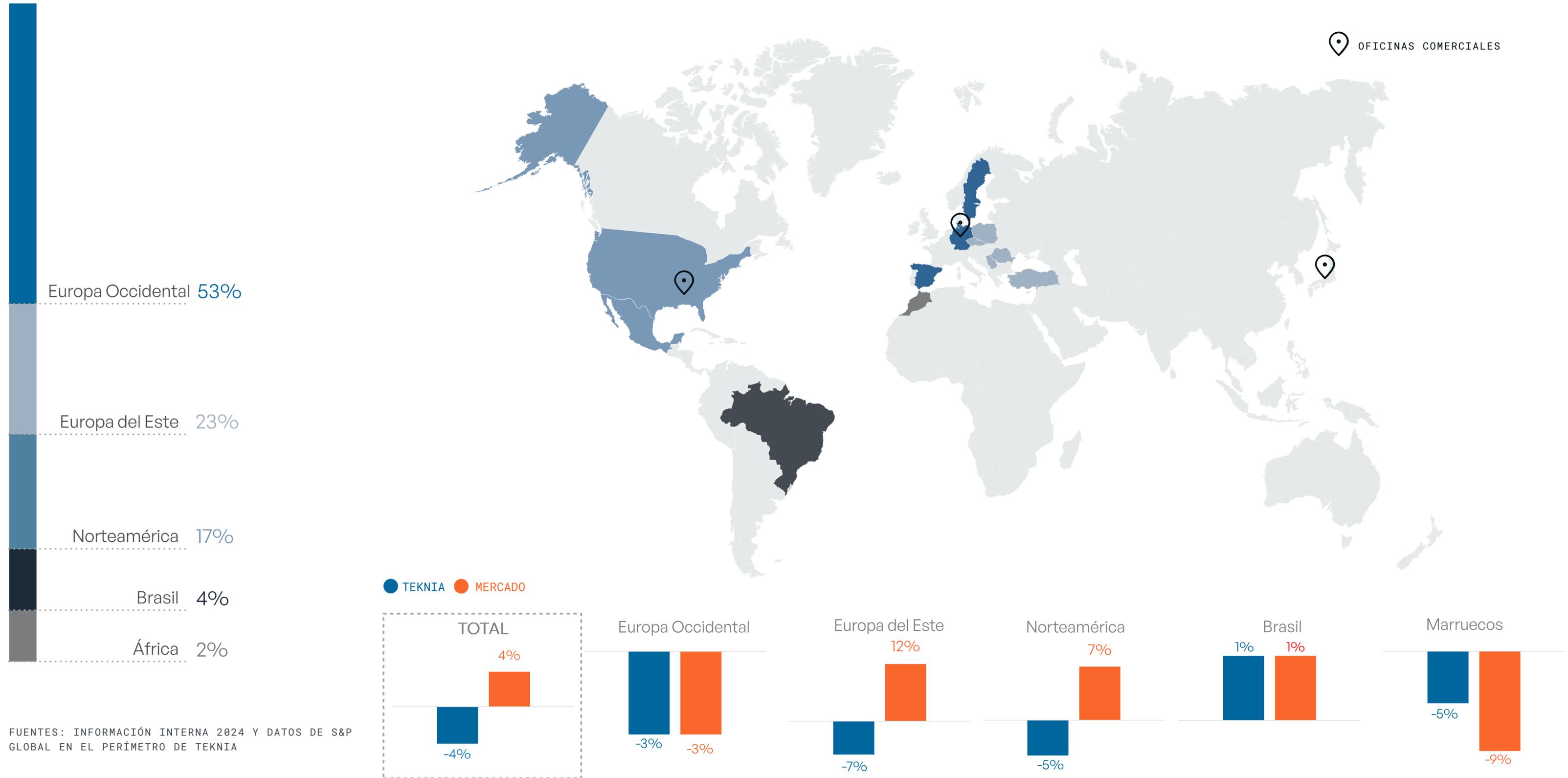
Facturación

Pese a los retrasos en el lanzamiento de los nuevos proyectos de electrificación captados, ventas en línea con el presupuesto y no alejadas del primer semestre récord del 2023.

EBITDA

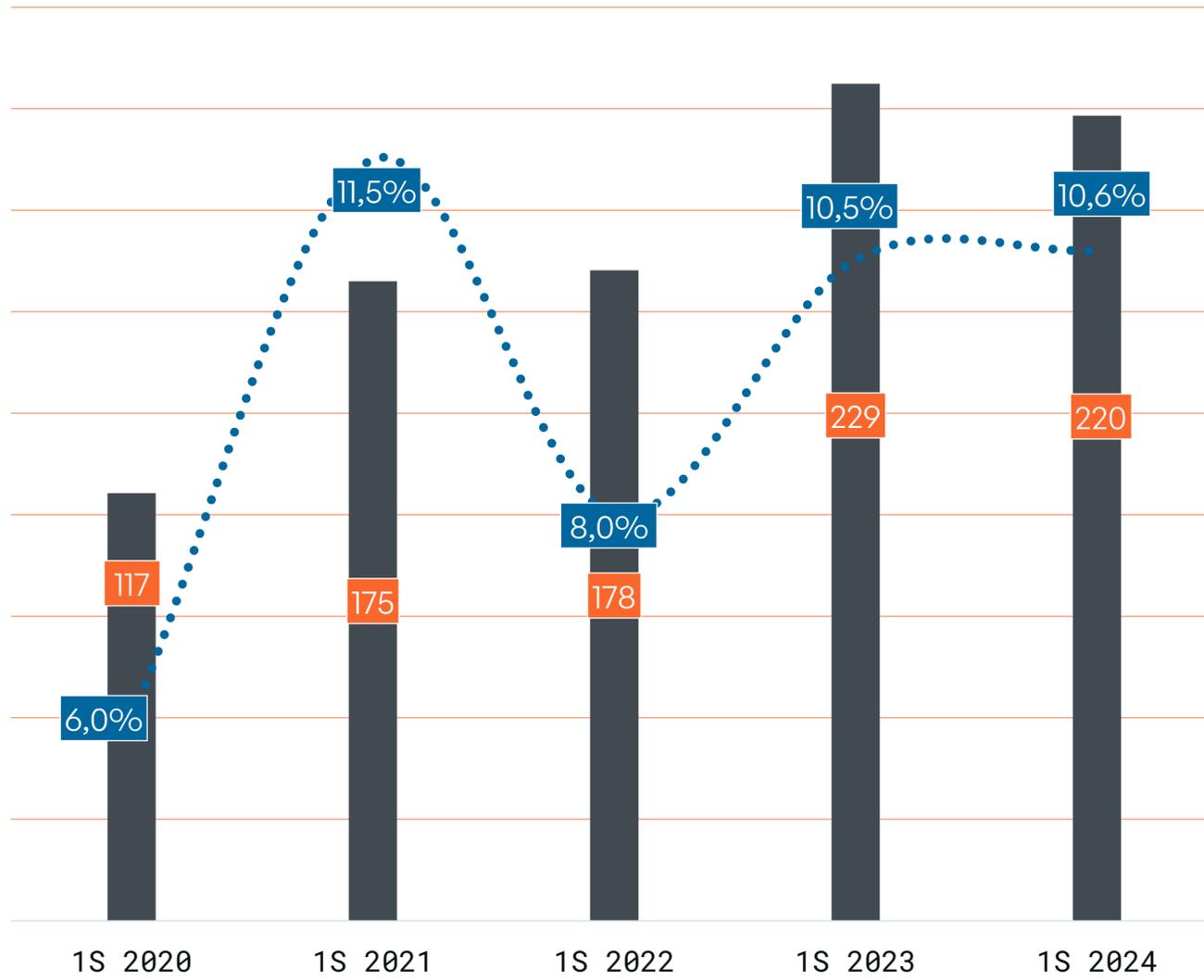
Momento muy desafiante, dado el mantenimiento de los niveles de inflación de los costes frente a niveles de producción sujetos a planes de electrificación que no han llegado a materializarse.

	1S 2022	1S 2023	1S 2024
FACTURACIÓN	178,0	229,4	220,5
EBITDA	14,2	24,1	23,4
% MARGEN EBITDA	8,0%	10,5%	10,6%
EBIT	6,7	15,4	12,8
% MARGEN EBIT	3,9%	7,0%	5,9%
BENEFICIO NETO	4,74	9,25	5,27





Margen de facturación y EBITDA



● FACTURACIÓN (M€) ● % MARGEN EBITDA

FUENTE: INFORMACIÓN INTERNA 2024





Teknia avanza en los objetivos del plan estratégico ‘Moving Teknia 2025’



Adquisición de Xpander para apoyar la transformación digital de las plantas

Teknia ha adquirido la empresa española Xpander, dedicada a la consultoría de transformación digital, venta de software propio y desarrollo basados en la tecnología *blockchain*. El objetivo de esta operación es mejorar las capacidades en digitalización y transformación tecnológica de la compañía.

Teknia integra a todo el equipo de Xpander, que además de dar servicio al Grupo mantendrá sus servicios a terceros como consultora tecnológica.



Teknia Partners, una apuesta por el futuro de la movilidad

El Grupo ha constituido Teknia Partners, un vehículo de inversión que tiene como objetivo invertir en empresas del ámbito de la nueva movilidad. A través de esta sociedad, Teknia analizará la entrada en distintas compañías emergentes que creen soluciones innovadoras en este ámbito.

Las dos primeras inversiones realizadas por Teknia Partes han sido en la empresa española [Zuma](#) y la empresa suiza [Libattion](#).





Calificación financiera de Teknia

Afirmación de la calificación global **BB+**, con upgrade en perfil financiero BBB



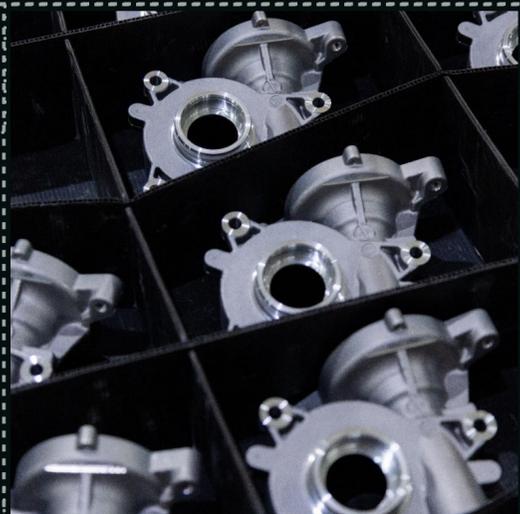
PRINCIPALES FORTALEZAS

- Progresivo fortalecimiento de la estructura fondos propios y niveles de apalancamiento controlados, que derivan en una adecuada autonomía financiera
- Elevado grado de cobertura de intereses vía EBITDA pese a la subida de tipos
- Alta liquidez apoyada por un sólido perfil financiero, lo que le otorga una calificación de *BBB en Cash Flow* y endeudamiento



TEKNIA

Your manufacturing partner for mobility



DESCUBRE MÁS

www.tekniagroup.com



2024

Gracias por su atención

CONECTA CON
NOSOTROS

@tekniagroup
Teknia

