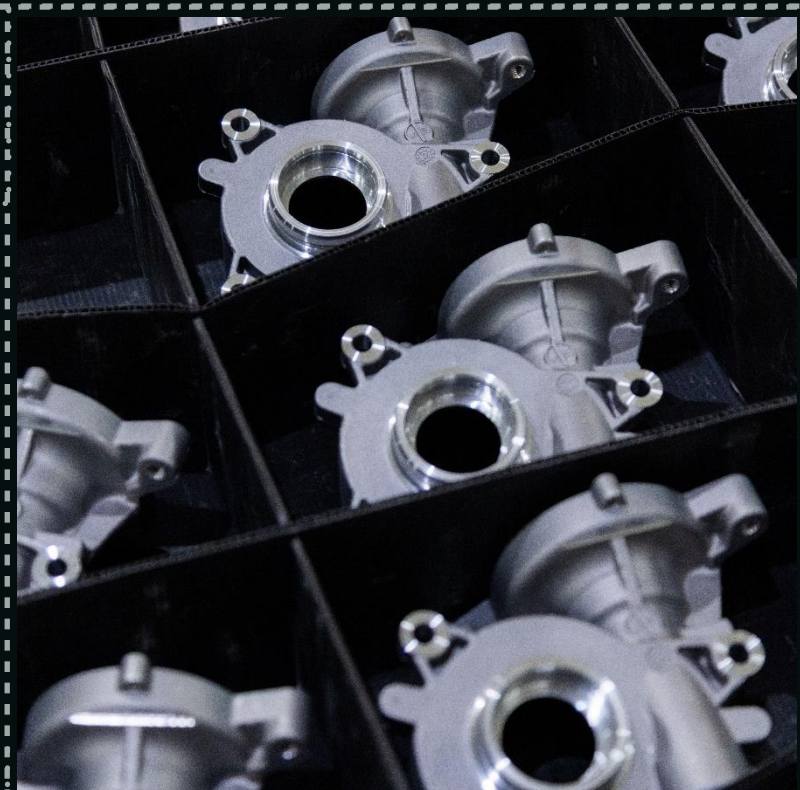




TEKNIA

Your manufacturing partner for mobility



2023

Resultados Anuales de Grupo





FUNDADA EN

1992

32 años de experiencia en el sector de la automoción



MERCADOS

13

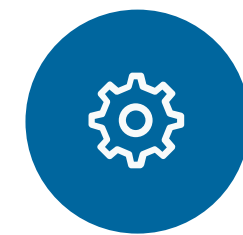
Presencia en países diferentes



UBICACIONES

23

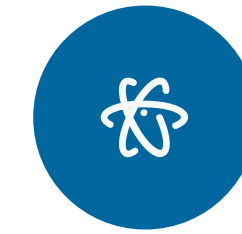
Plantas de producción



TECNOLOGÍAS

5

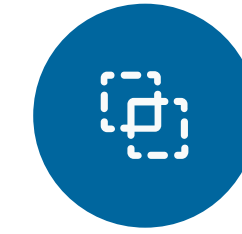
Diferentes tecnologías de vanguardia



CENTROS TECNOLÓGICOS

4

Diseño de productos especializados y equipos a medida



M&A

20+

Compañías integradas con éxito



FACTURACIÓN

460

Millones de euros en 2023



PERSONAS

3.587

En el equipo al final de 2023



FACTURACIÓN	€460M +20% vs 2022	Facturación histórica de la compañía, con una cartera cada vez más diversificada y con mayor presencia de OEMs.
EBITDA	€48,8M +20% vs 2022	Récord de EBITDA con foco continuado en la gestión eficiente.
% MARGEN EBITDA	10,6% +0,1pp vs 2022	Mejora de la rentabilidad y crecimiento sostenible como principales pilares del plan estratégico 'Moving Teknia 2025'.
DEUDA NETA/ EBITDA	x1,89 X1,80 in 2022	Objetivo de contención del apalancamiento acompañado con la capacitación de los planes de crecimiento del Grupo.
CAJA	€31M €32M in 2022	Optimización del nivel de tesorería unido al mantenimiento de la reserva de liquidez.
CAPEX	€31M 6,8% sobre ventas	Esfuerzo inversor necesario para la producción de las nuevas captaciones históricas y el posicionamiento en la vanguardia productiva del sector.
EMPLEO	3.587 FTE +3% 2022	Incremento de la plantilla debido al crecimiento inorgánico, la captación de proyectos y refuerzo del equipo corporativo.





Batiendo récords

FACTURACIÓN

Teknia aumenta sus ventas en un 19,5%, creciendo dos veces más que el sector en los mercados en los que tiene presencia (11%). A nivel comercial, los niveles de captación ascienden a 98 millones de euros, cifras máximas en la historia del Grupo, y aumentando la diversificación y presencia de OEMs en su cartera.

EBITDA

Incremento de la rentabilidad que demuestra la solidez del nuevo modelo de negocio, plasmado en el plan estratégico 'Moving Teknia 2025'.

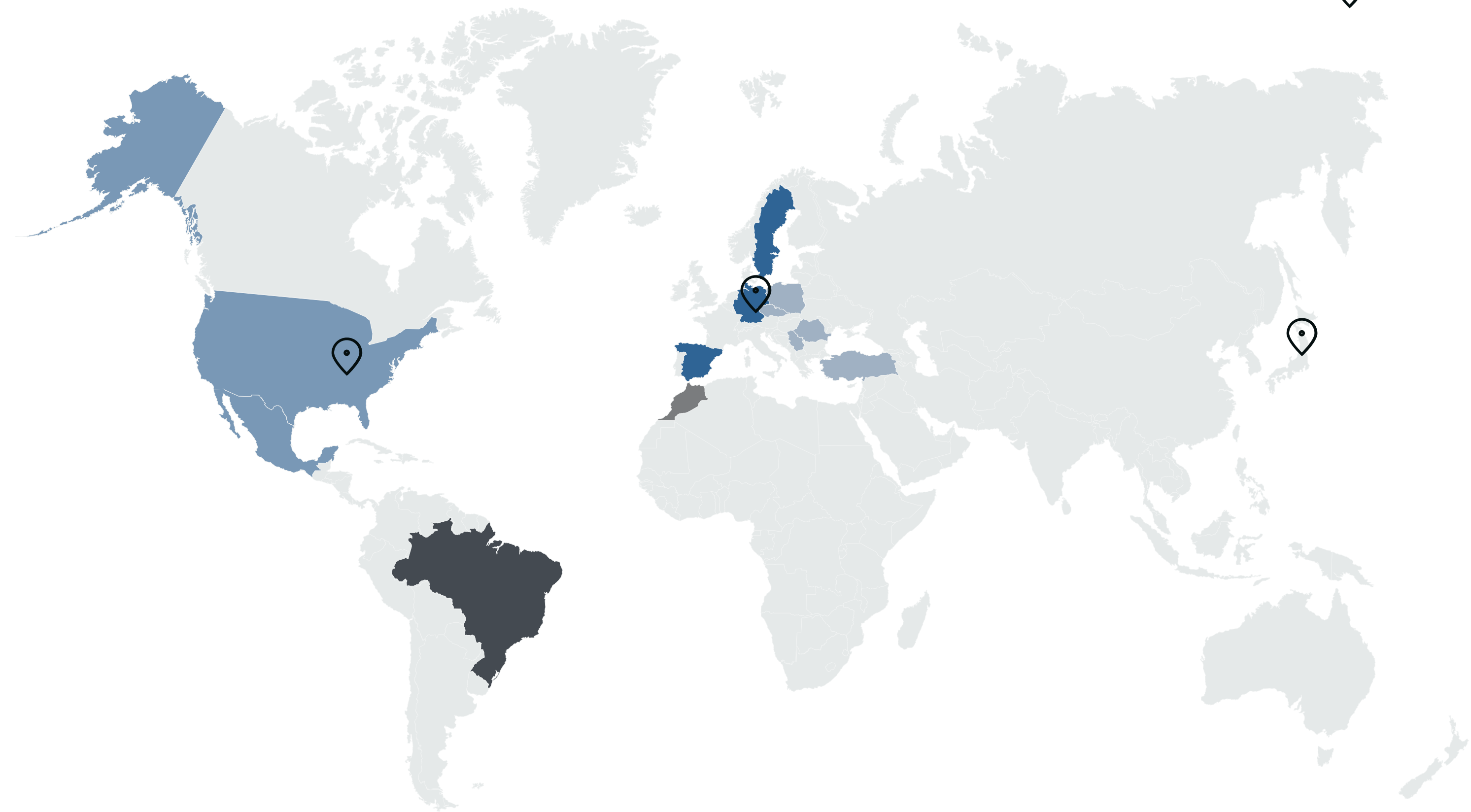
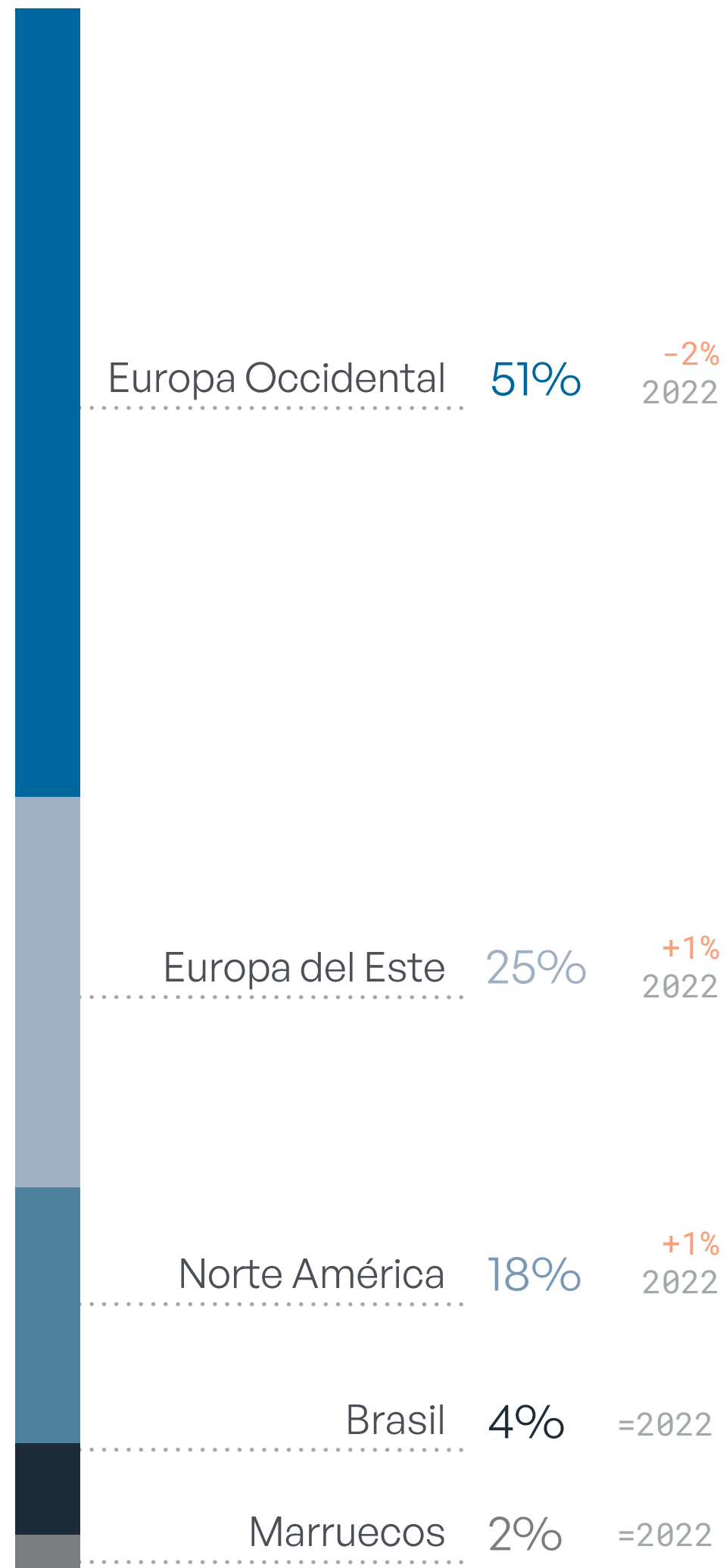
EBIT

Sistema operativo robusto y gestionado eficientemente lo que garantiza el mantenimiento del margen EBIT sobre ventas.

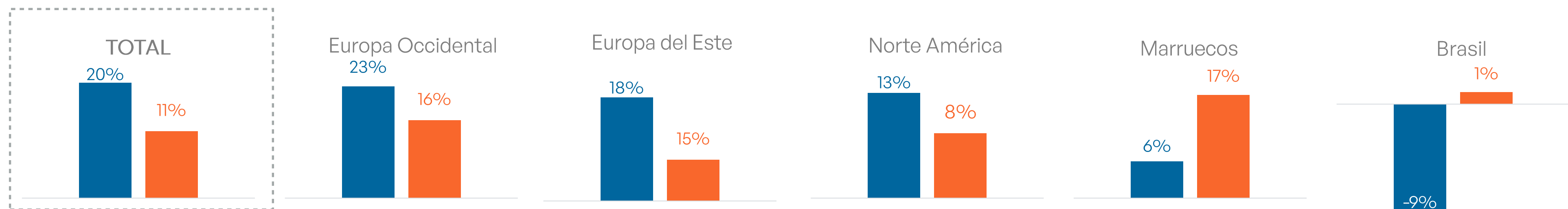
	2020	2021	2022	2023
FACTURACIÓN	284,5	323,8	384,6	459,5
EBITDA	26,4	32,8	40,5	48,8
% MARGEN EBITDA	9,3%	10,1%	10,5%	10,6%
EBIT	9,4	16,5	23,2	25,9
% MARGEN EBIT	3%	5%	6%	6%
BENEFICIO NETO	12	11	16	14



OFICINAS COMERCIALES



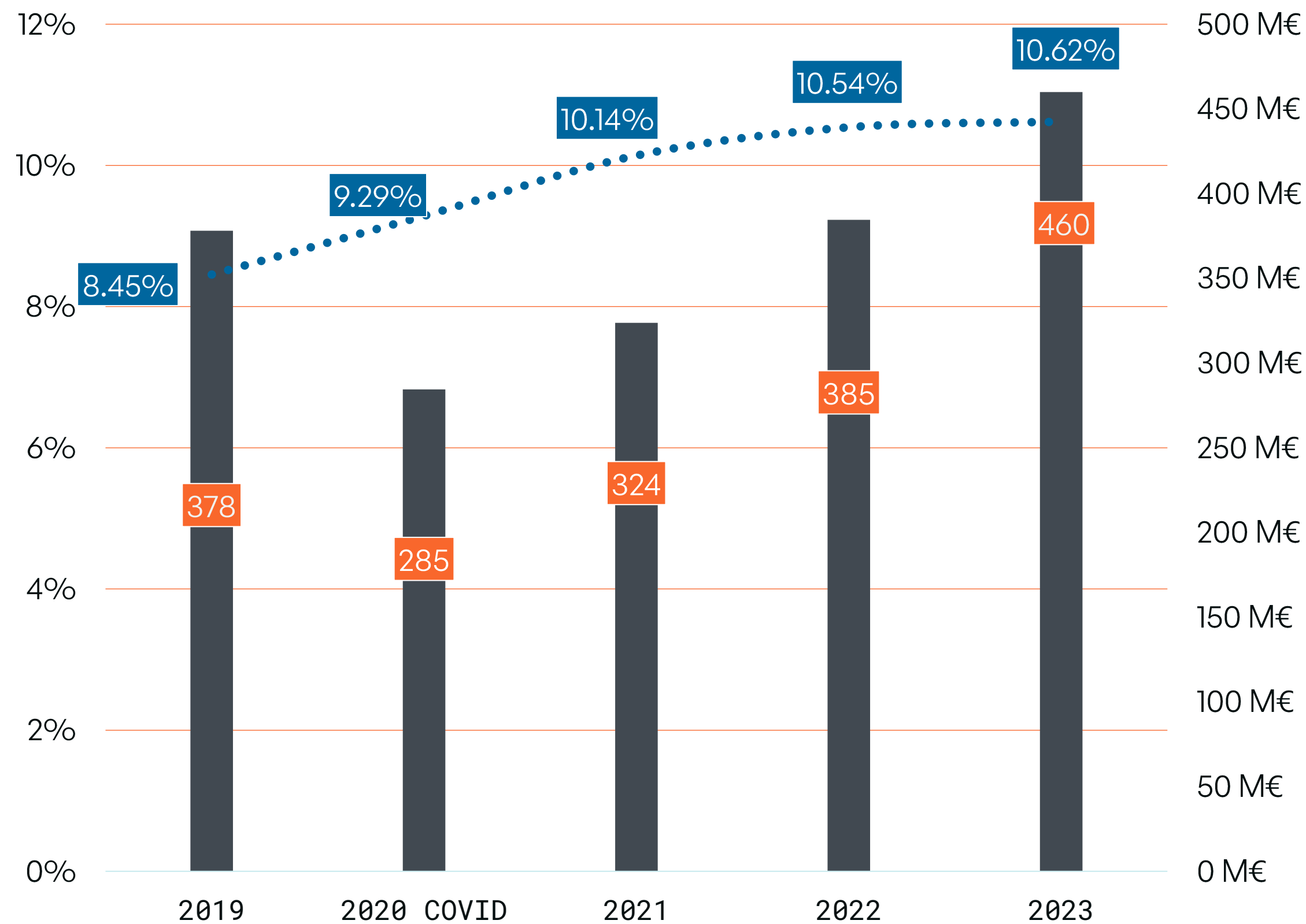
CRECIMIENTO TEKNIA VS. MERCADO



FUENTE : INFORMACIÓN ECONÓMICA INTERNA 2023 S&P GLOBAL

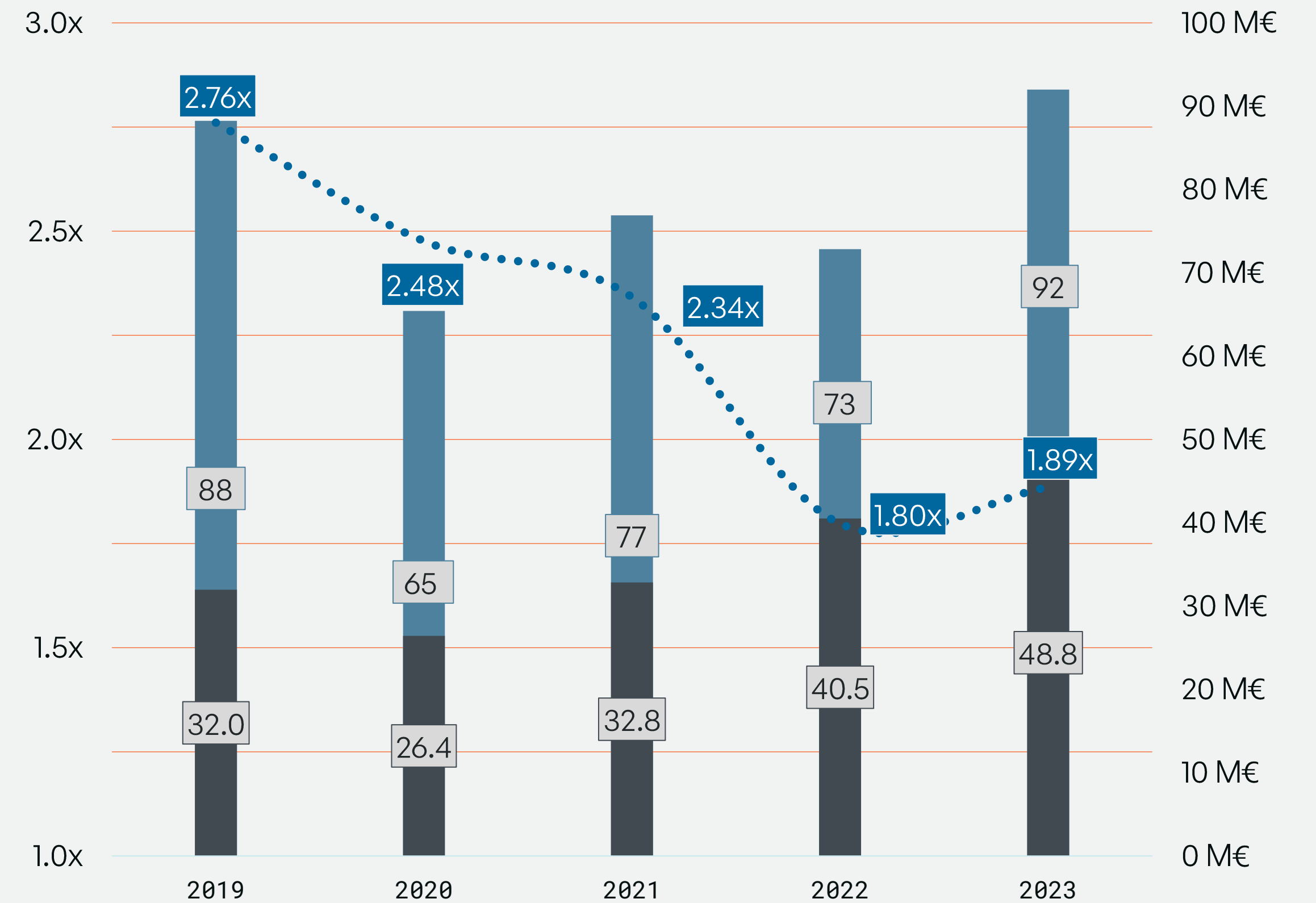


Margen de Facturación y EBITDA



FACTURACIÓN (M€)
 % EBITDA MARGEN

NFD y EBITDA

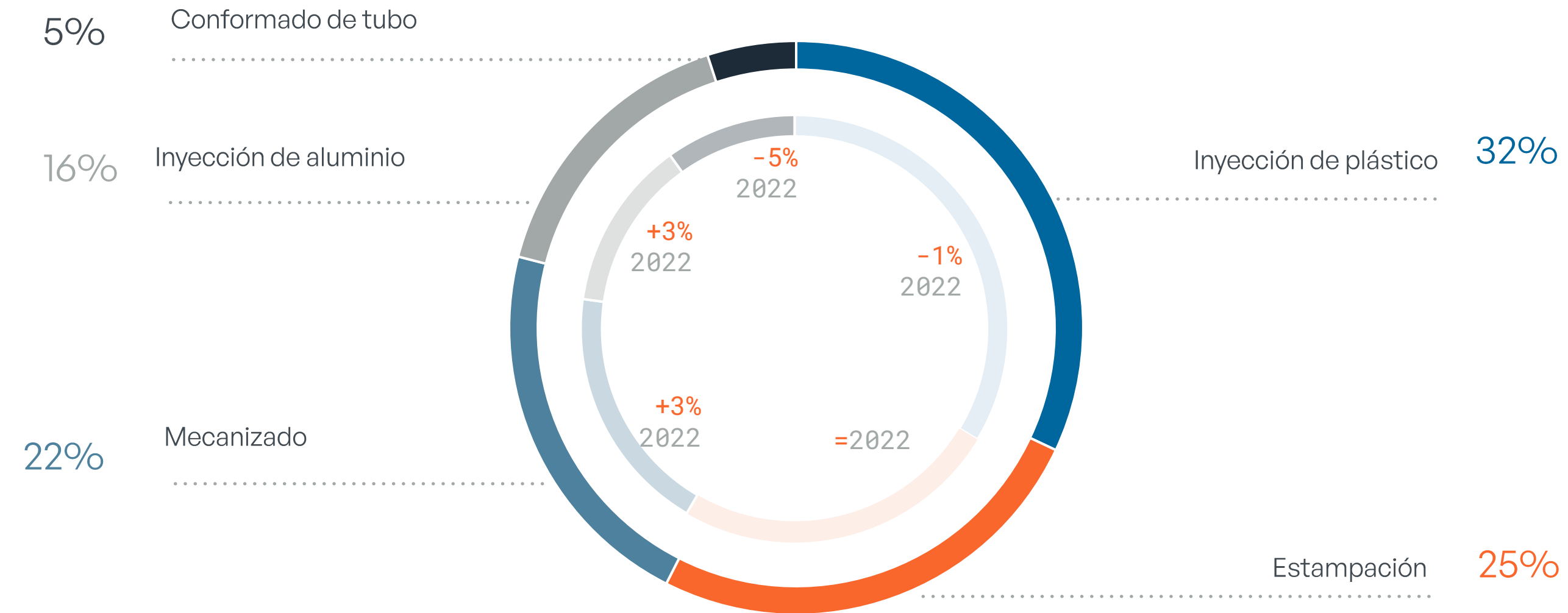


DEUDA NETA (M€)
 EBITDA (M€)
 NFD/EBITDA



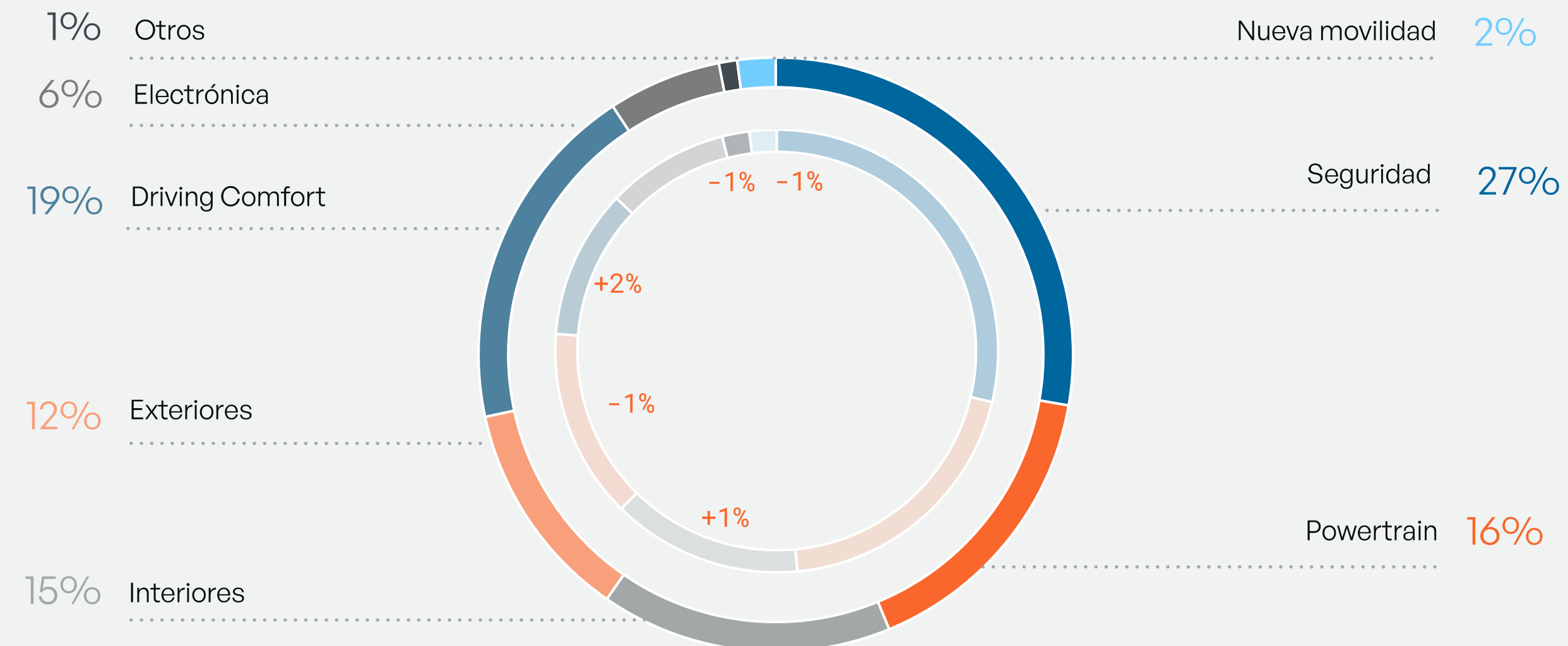
Tecnología

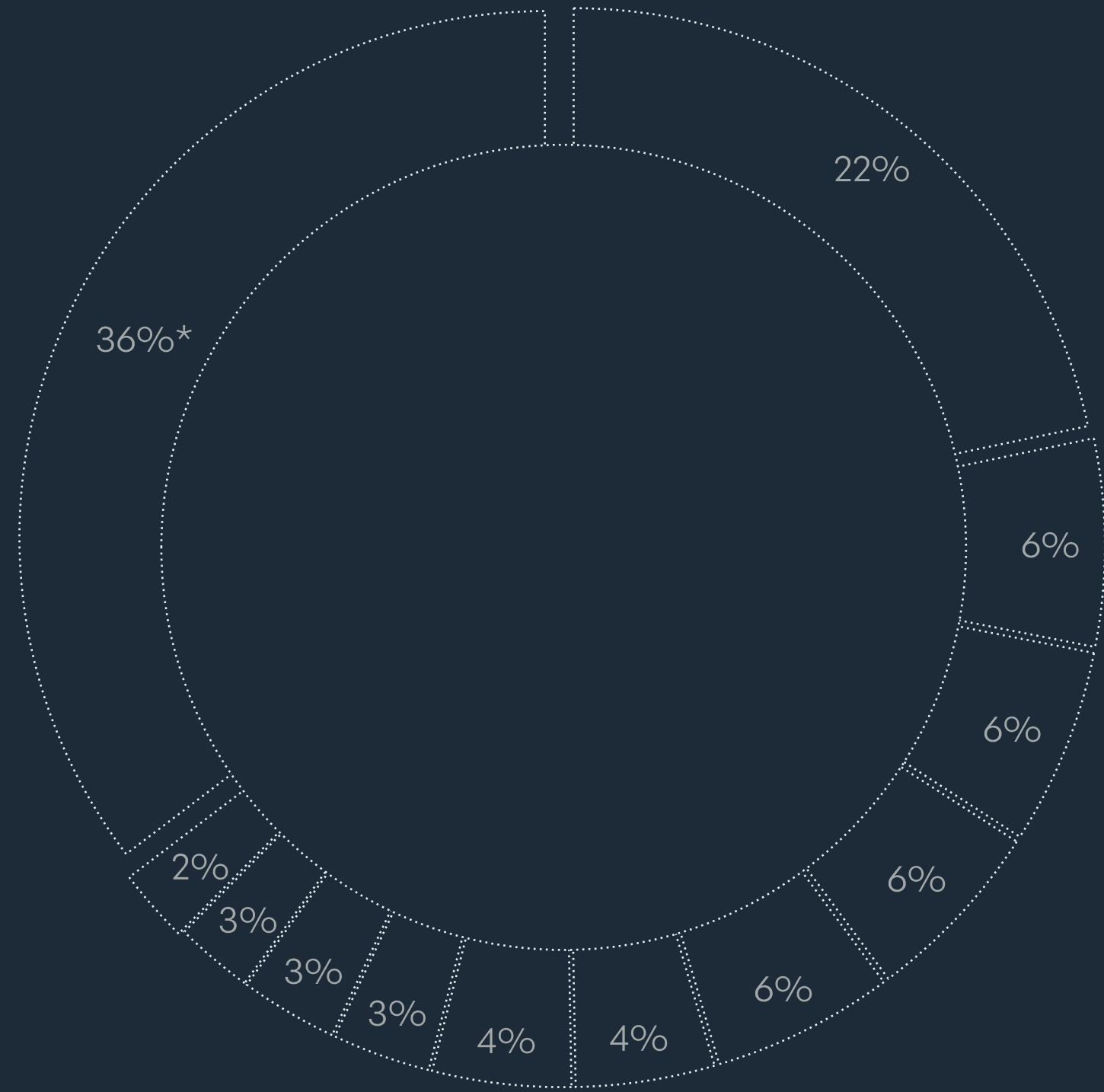
A través de sus cinco tecnologías el Grupo tiene la capacidad para fabricar componentes de todos los entornos del vehículo y para adaptarse a las tendencias de la movilidad del futuro.



Categorías de producto

Con más de 30 años de experiencia como fabricante, Teknia es un socio referente para los clientes tradicionales y los nuevos *players* del mercado.





*36% OTROS: 108 CLIENTES <2% SOBRE LAS VENTAS TOTALES



Teknia es el socio fabricante de movilidad para sus clientes

A través de sus capacidades multitecnológicas y su diversidad geográfica, el Grupo se ha posicionado como el socio de fabricación para los principales proveedores y fabricantes del sector.



Teknia Vimmerby, la nueva planta del Grupo en Suecia

Teknia ha continuado en 2023 con su estrategia de expansión internacional y ha adquirido una nueva planta productiva en Suecia, dedicada a la inyección y mecanizado de productos de aluminio y magnesio para piezas de seguridad y alta precisión del entorno de la dirección y el chasis. De esta forma, Teknia refuerza su estrategia comercial en soluciones clave para la electrificación del vehículo.



Presentación del plan estratégico 'Moving Teknia 2025'

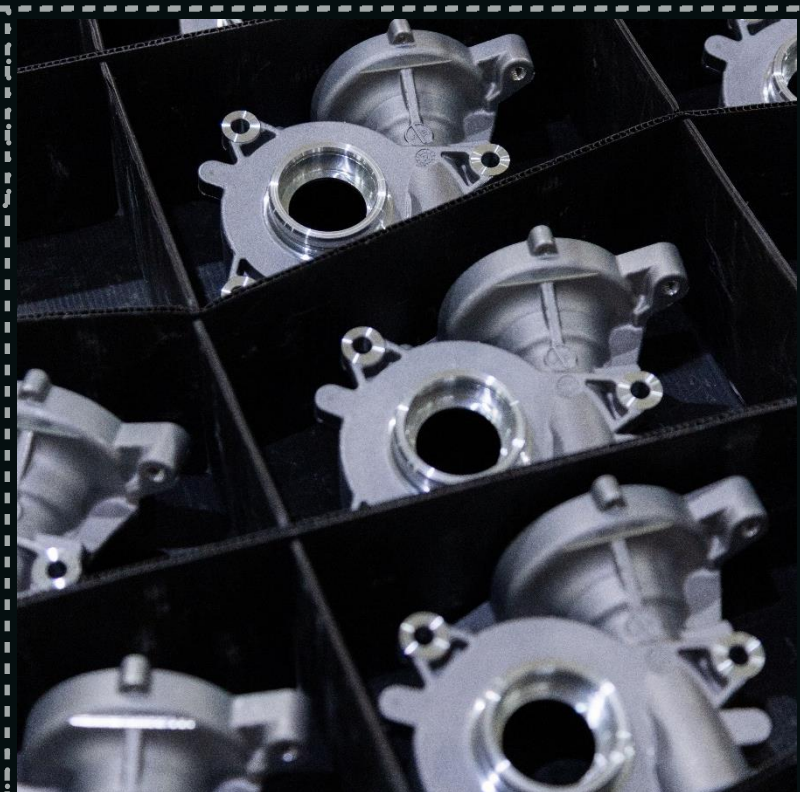
El plan marca unos objetivos económicos concretos para que la compañía supere los 600 millones de euros de facturación. Además, el plan contempla mejorar la rentabilidad a partir de una optimización de las operaciones a través de la digitalización y el uso de los datos, la optimización de costes y el foco en operaciones de M&A de mayor tamaño, al tiempo que seguirá incrementando su valor de marca y dando respuesta a los retos de sostenibilidad del futuro.





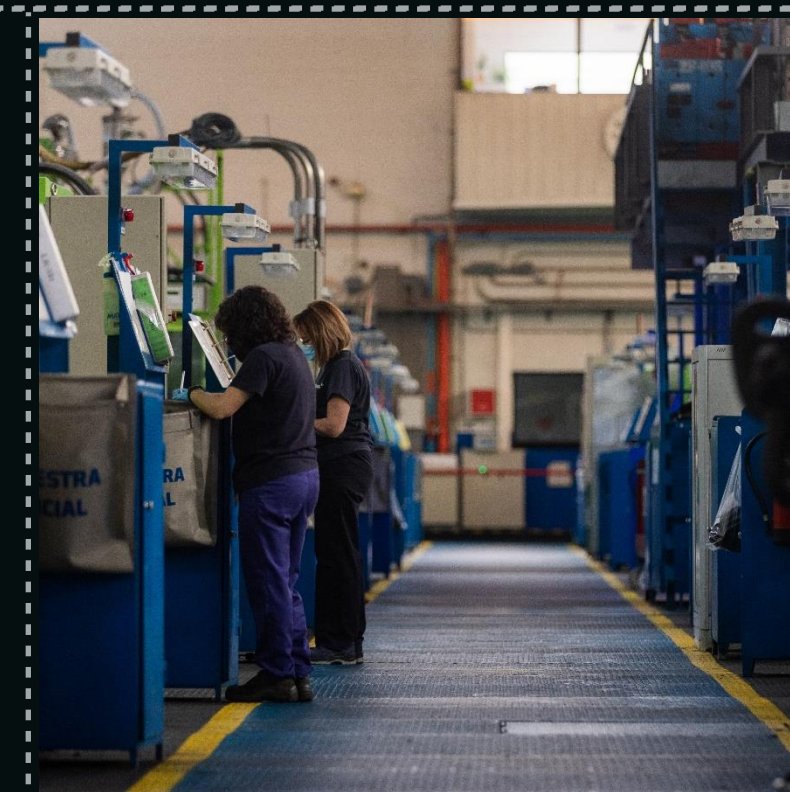
TEKNIA

Your manufacturing partner for mobility



DESCUBRE MÁS

www.tekniagroup.com



Gracias por su atención

CONECTA CON
NOSOTROS

@tekniagroup
Teknia